





CORSO in videoconferenza

LA GESTIONE DELLA SUPPLY CHAIN PER UN MIGLIOR SERVIZIO AL CLIENTE – 16 ore

OBIETTIVI DEL CORSO:

Il corso ha l'obiettivo di trasferire le competenze per rendere sistematico tutto il processo degli acquisti dalla valutazione preventiva alla qualificazione e monitoraggio del fornitore (Vendor Rating).

Il processo di approvvigionamento è strettamente legato a tutto il processo produttivo e influenza i livelli di scorta, i tempi, i fornitori e, più in generale, la catena logistica. Rendere minimi i costi di approvvigionamento significa **snellire il flusso dei materiali** lavorando in collaborazione con i fornitori. Ridurre le scorte significa **ottimizzare le tecniche di previsione, di approvvigionamento, di immagazzinaggio, di stoccaggio** e, in generale, tutta la Supply Chain. Ottimizzare la pianificazione degli ordini di acquisto consente di **ridurre i costi** di gestione dei fornitori, approvvigionamento, magazzino e produzione.

I partecipanti acquisiranno le competenze per:

- classificare i fornitori;
- conoscere i costi di ogni singola fornitura e le implicazioni economiche legate alla scelta di un lotto d'acquisto;
- sviluppare una partnership con i fornitori di classe A;
- definire le giuste proporzioni fra volume degli acquisti, dimensioni e potenzialità dei fornitori e terzisti;
- ottimizzare la pianificazione degli ordini di acquisto riducendo i costi di gestione dei fornitori;
- identificare i vantaggi competitivi ottenibili selezionando e valutando i fornitori;
- diminuire il Lead Time totale del flusso passando da Push a Pull;
- definire le giuste proporzioni fra volume degli approvvigionamenti, dimensioni e potenzialità dei fornitori e terzisti.

DESTINATARI: Il corso è destinato a **Direttori e Responsabili della Logistica**, **Supply Chain Managers**, **Direttori e Responsabili Acquisti**

PROGRAMMA:

- RESPONSABILITÀ, OBIETTIVI E ATTIVITÀ PRINCIPALI DEL BUYER
 - Gli acquisti e l'impatto sull'utile aziendale;
 - Gli obiettivi della funzione acquisti: oltre qualità, quantità, prezzo, fonte, consegna;
 - Politiche, procedure e gestione degli acquisti.

• IL PIANO ANNUALE DELLA FUNZIONE ACQUISTI

- La suddivisione dei fornitori per famiglie merceologiche;
- La matrice degli impegni per costruire la strategia della funzione acquisti;
- La ricerca dei fornitori;
- Il vendor ranking e le azioni correttive.

VALUTARE I FORNITORI CON LA MATRICE DEGLI IMPEGNI

- Quanto costano le scorte?
- Come rendere minimo il Costo Totale del Prodotto?
- Programmare eliminando i filtri fra clienti ed azienda;
- Calcolare correttamente livelli di riordino e scorte di sicurezza;
- Definire il Lotto economico di approvvigionamento, quando e quanto ordinare;
- Attribuire ai codici la modalità di riordino corretta fra approvvigionamento, MRP e Kanban;
- Fotografare il proprio magazzino e le conseguenze delle attuali pratiche di approvvigionamento attraverso l'analisi ABC.
- IL PROCESSO DI APPROVVIGIONAMENTO ED IL PROCESSO D'ACQUISTO: FASI, ATTIVITÀ E STRUMENTI DI SUPPORTO

Clicca qui per tornare al calendario







- Qualificazione e scelta del fornitore migliore;
- La gestione degli ordini ai fornitori: garantire la consegna e la puntualità;
- I rapporti con clienti interni e fornitori.

GARANTIRE L'AFFIDABILITÀ DEGLI APPROVVIGIONAMENTI RISPARMIANDO

- L'approvvigionamento a fabbisogno e l'MRP;
- L'approvvigionamento periodico;
- I metodi misti: lotti di domanda e quantità minima;
- II Just in time e il KANBAN con i fornitori;
- II Value Stream Mapping esteso a tutti i fornitori.

Durante il seminario vengono effettuati role-plays, esercitazioni e lavori di gruppo orientati a rendere efficace ed efficiente la Supply Chain sperimentando in aula l'utilizzo degli strumenti.

DURATA: 16 ore

CALENDARIO:

1° EDIZIONE: 4, 11, 18 e 25 marzo 2025, ORARIO: 14:00 - 18:00

2° EDIZIONE: 6, 13, 20 e 27 novembre, 2025, ORARIO: 09:00 - 13:00

SEDE: Il corso si svolgerà interamente in videoconferenza.

DOCENTE: Alessandro Martorelli Ingegnere Nucleare, ha diretto l'organizzazione e le operazioni in aziende dei settori largo consumo quali (Procter& Gamble, FATER), metalmeccanico (EMERSON Electric), automotive (Speedline – AMCAST Corporation) e del legno ed arredamento (ESTEL). Coordina progetti di riorganizzazione e recupero di produttività ed efficienza in grandi, piccole e medie imprese nei settori dei servizi e nel manifatturiero, utilizzando i metodi e gli strumenti Lean, Toyota ed HPWS (High Performance Work System).

QUOTA ISCRIZIONE INDIVIDUALE:

€ 480 + IVA per Aziende Associate Confindustria Toscana Sud € 520 + IVA per Aziende non Associate Confindustria Toscana Sud

> Per iscriverti clicca qui.